

# CHECKLIST DU 1ER RDV

## LES ETAPES IMPORTANTES

1

Définir le cahier des charges  
Connaitre les goûts et les idées du prospect  
Noter les infos importantes du projet

2

Te présenter  
Ton pitch business  
Montrer ton travail

3

Donner des conseils  
Evoquer des idées  
Montrer des inspirations

---

## INFOS A PRENDRE

- Mesures et surfaces
- Photographies et vidéos
- Compteur électrique / Gaines / Arrivées d'eau

---

## QUESTIONS A POSER

- Surface d'intervention
- Attentes / Demandes / Problématiques
- Prestation souhaitée
- Envies du prospect / Goûts / Inspirations
- Budget total (travaux + décoration + prestation déco)
- Délais du projet (prestation déco + travaux)